

교육 과정 소개서.

150만 원으로 월 천만 원 도전하는 액세서리 스마트스토어
부업

안내.

해당 교육 과정 소개서는 모든 강의 영상이 촬영하기 전 작성되었습니다.

* 커리큘럼은 촬영 및 편집을 거치며 일부 변경될 수 있으나, 전반적인 강의 내용에는 변동이 없습니다.

아래 각 오픈 일정에 따라 공개됩니다.

- 1차 : 2021년 12월 28일
- 2차 : 2022년 01월 18일

최근 수정일자 2021년 11월 20일



강의정보

강의장	온라인 강의 데스크탑, 노트북, 모바일 등
수강 기간	평생 소장
상세페이지	https://fastcampus.co.kr/ent_online_acc
담당	패스트캠퍼스 고객경험혁신팀
강의시간	12시간 예정 (* 사전 판매 중인 강의는 시간이 변경될 수 있습니다.)
문의	고객지원 : 02-501-9396 강의 관련 문의: help.online@fastcampus.co.kr 수료증 및 행정 문의: help@fastcampus.co.kr

강의특징

나만의 속도로	낮이나 새벽이나 내가 원하는 시간대에 나의 스케줄대로 수강
원하는 곳 어디서나	시간을 쪼개 먼 거리를 오가며 오프라인 강의장을 찾을 필요 없이 어디서든 수강
무제한 복습	무엇이든 반복적으로 학습해야 내것이 되기에 이해가 안가는 구간 몇번이고 재생



강의목표

- 액세서리에 특화되어 액세서리 쇼핑몰 창업을 계획하는데 가이드가 됩니다.
- 액세서리 스마트스토어 시장에 대해 보다 전문적으로 접근할 수 있습니다.
- 적은 초기자원으로 저가 아이템부터 시작해 남다른 매출을 올릴 수 있습니다.

강의요약

- 예비 셀러라면 꼭 한 번 생각해보아야 하는 것들을 함께 짚어드립니다.
- 잘 나가는 액세서리 상품 선정부터 국/내외 소싱 전략, 그리고 물건 검수와 재고처리 노하우까지 알려드립니다.
- 알뜰하게 스마트스토어 배송 세팅하는 법을 전수해드립니다.
- 시간과 비용의 효과는 극대화하는 노하우와 유의사항들을 빠짐없이 담았습니다.
- 누구나 겪을 수 있는 위험요소들을 미리 알아보고 대처방법까지 배워갈 수 있습니다.
- 저가 아이템을 위한 적게 쓰고 많이 버는 마케팅 방법 전수해 드립니다.
- 빅파워셀러가 되기 위해서 나와 잘 맞는 사업 파트너 찾는 방법 전수해 드립니다.



강사

강연응

과목

- 150만 원으로 월 천만 원 도전하는 액세서리 스마트스토어 부업

약력

- 현)액세서리 스마트스토어 창업



CURRICULUM

01.

악세사리 쇼핑물
시작하기

악세사리 스마트스토어 시작하기전에 꼭 고민해야할 것
스마트스토어로 시작해야하는 이유
악세사리 쇼핑물 남자도 할 수 있을까?

CURRICULUM

02.

스마트스토어 첫
관문, 상품선정과
소싱 전략

무자본으로 시작 할수 있다고?최소 필요한 금액, 이유
잘나가는 액세서리 찾는 방법
남대문 사입하는 방법
사입처 선택시 고려해야하는것
중국 1688 알리바바 상품 소싱방법
알리바바 상품 그대로 팔면 안되는 이유
악세사리 재고 처리 노하우
물건 검수 하는 방법
알리바바 에이전시 찾는 방법,실패한셀

본 과정은 현재 촬영 및 편집이 진행되고 있는 **사전 판매 중인 강의**입니다.
해당 교육과정 소개서는 변경되거나 추가될 수 있습니다.



CURRICULUM

03.

똑똑하게 택배 계약하기

원가로 팔아도 월 500만원을 남길수 있는 이유
택배사와 계약하는 방법
택배비용 내리는 방법
박스 구매 팁, 박스 저렴하게 잘 사는 방법

CURRICULUM

04.

스마트스토어 판매의 A to Z

주문을 받기전에 미리 해야할것
가격을 설정할때 고민해야할 것
사진찍는 방법:포토샵이 필요없는 상품페이지, 편하게 만들자
상품사진 편하고 효과적으로 잘찍는 방법
상품연동 시 절대 실수 하면 안되는것
상표등록 안한다고? 하지 않을때 생기는 당할수 있는 황당한 일
첫 주문을 받았을때 해야하는것
상품평 관리 소홀히 하면 안되는 이유
CS 힘 안들이고 하는 방법
금같은 초기 자산, 정산 빨리 받는 방법

본 과정은 현재 촬영 및 편집이 진행되고 있는 **사전 판매 중인 강의**입니다.
해당 교육과정 소개서는 변경되거나 추가될 수 있습니다.



CURRICULUM

05.

샐러라면 누구나 겪을 수 있는 상황 대처법

경쟁사와 같은 상품을 파는데 내 상품이 더 비쌀때, 해결하는 TIP
내상품을 누가 신고 했을때, 대처방법
경쟁사 담합 대처하기
박리다매의 치명적인 단점, 거래처가 물건공급 중단할때
스마트스토어를 하게되면서 당하는 사기의 종류
내 상품이 메인에서 사라지는 이유
부당한 어뷰징 신고 하는 방법

CURRICULUM

06.

매출, 영혼까지 끌어올리는 노하우

스마트스토어 상위노출 비법
무조건 싸게 판다고 좋을까? 이익 최대로 늘리는 방법
나의 생존전략, 이것만 따라하면 반은 성공이다
상품명은 가격보다 중요하다
가격 경쟁 할래? 브랜딩 할래?
돈이 되는 무료 광고- 럭키투데이 활용하기
내 상품 순위를 끌어올리는 방법
매출을 더 끌어올리는 방법(feat. 판매채널 늘리기)

본 과정은 현재 촬영 및 편집이 진행되고 있는 **사전 판매 중인 강의**입니다.
해당 교육과정 소개서는 변경되거나 추가될 수 있습니다.



CURRICULUM

07.

빅파워셀러가
되기 위해서

사업자등록, 언제 내요?
세무사 선택 팁, 경험
개인운영을 넘어서 직원고용까지 - 나의 오른팔 찾기
아르바이트 최소 비용으로 효과적으로 운영하는 방법

본 과정은 현재 촬영 및 편집이 진행되고 있는 **사전 판매 중인 강의**입니다.
해당 교육과정 소개서는 변경되거나 추가될 수 있습니다.



주의 사항

- 상황에 따라 사전 공지 없이 할인이 조기 마감되거나 연장될 수 있습니다.
- 패스트캠퍼스의 모든 온라인 강의는 아이디 공유를 금지하고 있으며 1개의 아이디로 여러 명이 수강하실 수 없습니다.
- 별도의 주의사항은 각 강의 상세페이지에서 확인하실 수 있습니다.

수강 방법

- 패스트캠퍼스는 크롬 브라우저에 최적화 되어있습니다.
- 사전 예약 판매 중인 강의의 경우 1차 공개일정에 맞춰 '온라인 강의 시청하기'가 활성화됩니다.



환불 규정

- 온라인 강의는 각 과정 별 '정상 수강기간(유료수강기간)'과 정상 수강기간 이후의 '복습 수강기간(무료수강기간)'으로 구성됩니다.
- 환불금액은 실제 결제금액을 기준으로 계산됩니다.

수강 시작 후 7일 이내	100% 환불 가능 (단, 수강하셨다면 수강 분량만큼 차감)
수강 시작 후 7일 경과	정상(유료) 수강기간 대비 잔여일에 대해 환불규정에 따라 환불 가능

※ 강의별 환불규정이 상이할 수 있으므로 각 강의 상세페이지를 확인해 주세요.